

# ОСОБЕННОСТИ СОВРЕМЕННОГО ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА РЕГИОНАЛЬНЫХ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ОБЪЕДИНЕНИЙ

**Е.В. БУЛАТОВА,**

*проректор по научной работе, кандидат экономических наук, профессор  
кафедры международной экономики Мариупольского государственного  
университета (Украина)*

**Я.А. ДУБЕНЮК,**

*кандидат экономических наук, доцент кафедры международной экономики  
Мариупольского государственного университета (Украина)*

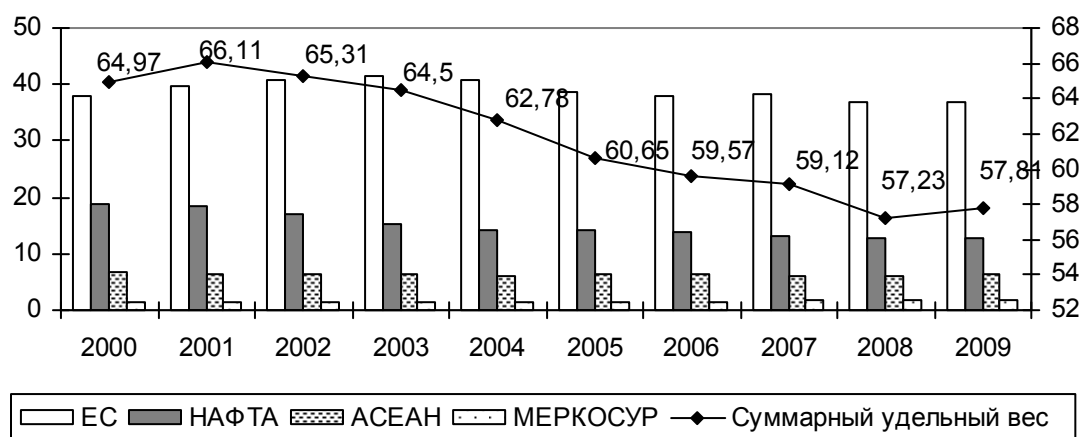
*The article under consideration touches upon the peculiarities of the trade and economic cooperation in the context of integration processes, the indices of dynamics and structure of internal and external integration trade in the EU, NAFTA, MERCOSUR and ASEAN as the example are analyzed, the tendencies of the international trade development in modern terms are revealed.*

*Keywords: integration processes, regional integration associations.*

Современный этап развития международной торговли связан со значительным влиянием на ее показатели современных процессов регионализации и глобализации. Усиление регионализации мирового хозяйства приводит, с одной стороны, к постоянному увеличению объемов международной торговли между странами в рамках интеграционных объединений, с другой стороны, значительные объемы международных торговых операций реализуются не на уровне конкретных стран, а на межрегиональном уровне, где субъектами выступают сами региональные интеграционные группировки. Поэтому дальнейшее исследование влияния процессов региональной интеграции на динамику и структуру международной торговли с целью выявления закономерностей и осуществления прогнозирования тенденций развития международных торговых операций является актуальным и своевременным.

Значительный удельный вес в объемах мировой торговли приходится на ведущие региональные интеграционные объединения – Европейский Союз (ЕС-27), НАФТА (США, Канада, Мексика), АСЕАН (Индонезия, Малайзия, Сингапур,

Таиланд, Филиппины, Бруней, Вьетнам, Лаос, Мьянма, Камбоджа) и МЕРКОСУР (Аргентина, Бразилия, Парагвай, Уругвай, Боливия, Чили). По итогам 2009 г. на их долю в совокупности приходилось около 58% мирового экспорта, при этом около 38% - на страны ЕС-27, 13% - страны НАФТА, 6,5% - АСЕАН и 1,74% - МЕРКОСУР [4], что подтверждается данными, приведенными на рисунке 1. Значительное увеличение удельного веса ЕС произошло в 2003 г. и достигло уровня 41,5%, после чего значение ЕС в общемировом экспорте имеет незначительную, но постоянную тенденцию к снижению. Доля стран НАФТА в общемировом экспорте имеет постоянную тенденцию к уменьшению еще с 2001 г. – на более, чем 6%, незначительно (на 0,42%) увеличился удельный вес стран МЕРКОСУР и практически осталось без изменений значение данного показателя для стран АСЕАН (около 6,3%). В целом, доля данных интеграционных объединений в общемировом объеме экспорта уменьшилась на 7,16% за период 2000-2009 гг.

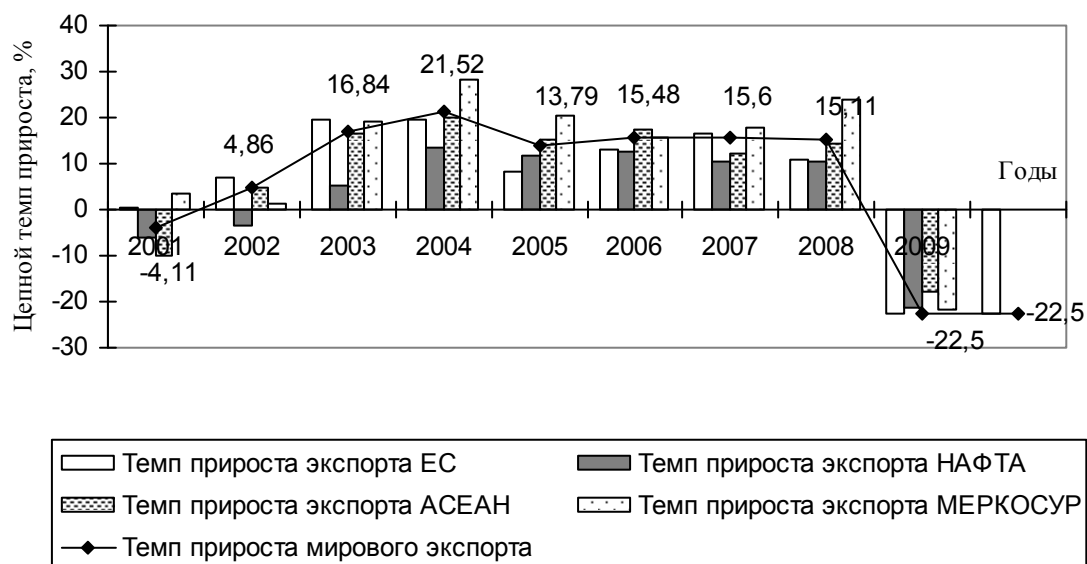


**Рис. 1. Изменение доли отдельных интеграционных объединений в объеме мирового экспорта в 2000-2009 гг., %**

Мировые тенденции развития торгово-экономического сотрудничества в большинстве случаев коррелируют с показателями динамики развития международной торговли ведущих региональных интеграционных объединений, что подтверждается данными, приведенными на рисунке 2. Это, с одной стороны, свидетельствует о том, что тенденции развития мирового хозяйства в целом оказывают значительное влияние на динамику торговли в рамках интеграционных группировок, а, с другой стороны, налицо обратная взаимосвязь влияния внутриинтеграционных тенденций функционирования крупнейших региональных группировок на объемы и динамику мировой торговли.

Так, среднемировые показатели прироста объемов международной торговли за период 2001-2009 гг. составил 8,51%, при этом в странах ЕС он находился на уровне 8%, в странах АСЕАН – 8,1%, МЕРКОСУР – 12,06%, НАФТА – 3,68%. Отрицательные показатели прироста мировой торговли в 2009 г., вызванные последствиями мирового финансово-экономического кризиса, на уровне -22,5% практически аналогичным образом отобразились на приросте экспорта в странах ЕС (-22,51%), НАФТА (-21,58%), МЕРКОСУР (-21,94%). Немного менее значительно отобразился мировой кризис на изменении объемов торговли в Азиатско-Тихоокеанском регионе: в странах АСЕАН отрицательный темп прироста был меньше общемирового на 4,72% и составил -17,78% [2; 4].

Функционирование любого регионального интеграционного объединения берет свое начало с подписания соглашений о либерализации взаимной торговли между странами-участницами – создания зоны преференциальной, а впоследствии, свободной торговли. С углублением интеграционных процессов увеличиваются и объемы международной торговли между странами-членами интеграционной группировки, что подтверждается данными, приведенными в таблице 1.



**Рис. 2. Динамика мирового экспорта и экспорта отдельных интеграционных объединений в 2001-2009 гг., %**

Так, среди данных интеграционных объединений внутрирегиональная торговля наиболее интенсивна в Европейском Союзе, причем здесь наблюдается превышение доли как внутрирегионального экспорта, так и внутрирегионального импорта над внерегиональными показателями. В среднем за 2000-2009 гг. внутрирегиональный экспорт стран ЕС составил почти 68% общего объема экспорта, импорт – 65,4% соответственно. Такие высокие показатели объясняются тем, что еще на этапе создания Европейского экономического пространства в 1958 г. страны определили в качестве основных целей функционирования группировки – создание таможенного союза и общего рынка, ведение совместной политики в сфере сельского хозяйства, что соответственно повлекло за собой углубление торговых связей между интегрирующимися странами [3]. Последующие волны присоединения к ЕС были связаны с необходимостью наращивания объемов внешней торговли, инвестиционного сотрудничества стран-кандидатов на членство с торговыми партнерами из Европейского Союза. Находясь на высшей ступени интеграции, данное объединение реализует политику полной либерализации внешней торговли между странами-членами и активную политику коллективного протекционизма не только на основе единого тарифа, но и с использованием широкого спектра нетарифных инструментов регулирования: квотирования, антидемпинговых процедур, технических барьеров и административных ограничений. Охватывая 27 стран-членов, имеющих неоднородную структуру народнохозяйственных комплексов, различную специализацию национальных экономик, а также отличающихся по уровню социально-экономического развития, торговая политика интеграционного объединения направлена на максимальное удовлетворение потребностей в импорте именно за счет внутренних источников.

**Таблица 1. Изменение соотношения внутриинтеграционной и  
внеинтеграционной торговли отдельных региональных объединений  
в 2000-2009 гг.**

Показатель	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009
ЕС										
Exp <sub>int</sub>	68,00	67,92	68,01	68,78	68,50	67,80	68,31	68,19	67,44	66,67
Exp <sub>ext</sub>	32,00	32,08	31,96	31,22	31,50	32,23	31,71	31,81	32,56	33,30
Imp <sub>int</sub>	64,46	65,63	66,84	67,08	66,82	65,23	64,87	64,98	63,43	64,63
Imp <sub>ext*</sub>	35,54	34,41	33,16	32,92	33,15	34,77	35,13	35,02	36,57	35,35
НАФТА										
Exp <sub>int</sub>	55,51	55,14	56,15	55,89	55,98	55,83	54,15	51,60	49,73	47,94
Exp <sub>ext</sub>	44,41	44,86	43,94	44,11	44,02	44,11	45,85	48,40	50,27	52,12
Imp <sub>int</sub>	39,67	39,68	38,60	37,14	35,61	34,65	34,00	33,84	33,16	32,94
Imp <sub>ext</sub>	60,27	60,32	61,40	62,86	64,34	65,35	65,96	66,12	66,80	67,06
АСЕАН										
Exp <sub>int</sub>	22,92	22,42	22,60	24,63	24,96	25,15	24,94	25,20	25,45	24,82
Exp <sub>ext</sub>	77,08	77,58	77,40	75,37	75,04	74,85	75,06	74,80	74,44	75,18
Imp <sub>int</sub>	22,57	22,19	22,89	24,51	24,32	25,04	25,29	25,16	24,41	24,69
Imp <sub>ext</sub>	77,17	77,81	77,11	75,49	75,68	74,96	74,71	74,97	75,59	75,31
МЕРКОСУР										
Exp <sub>int</sub>	21,18	17,05	11,24	12,26	12,50	12,80	13,68	14,29	15,11	15,21
Exp <sub>ext</sub>	78,82	82,95	88,76	87,74	87,50	87,20	86,32	85,27	85,25	85,25
Imp <sub>int</sub>	20,00	19,05	17,74	18,84	18,95	19,30	18,57	18,03	17,05	17,20
Imp <sub>ext</sub>	80,00	80,95	83,87	81,16	81,05	79,82	81,43	81,42	82,95	82,80

\* - Exp<sub>int</sub>, Imp<sub>int</sub> – доля внутриинтеграционного экспорта и импорта;

Exp<sub>ext</sub>, Imp<sub>ext</sub> – доля внеинтеграционного экспорта и импорта

Несколько иную внешнеторговую политику реализуют страны-члены НАФТА. Так, средний показатель внутриинтеграционного экспорта для данного объединения за период 2000-2009 гг. составил 53,79% от общего объема, импорта – всего 35,93% соответственно. Несмотря на то, что основной целью подписания соглашения о создании Североамериканской зоны свободной торговли были постепенное снижение и последующая ликвидация тарифных и нетарифных барьеров во взаимной торговле стран-участниц, в целом руководство стран НАФТА не ведут переговоры об углублении интеграции и соответствующей трансформации НАФТА в таможенный союз. Данный факт объясняется тем, что явным лидером данного объединения выступают США, импорт которых значительно диверсифицирован по странам мира, а потому проведение единой таможенной политики с Канадой и Мексикой означает для США относительную потерю самостоятельности во внешней сфере. В свою очередь, характерной особенностью внешнеторговой политики и Канады, и Мексики является значительная экспортная и импортная зависимость от США, что в отдельные периоды времени отрицательно сказывается на эффективности реализации их внешне-торговых связей.

Незначительными показателями внутриинтеграционной торговли характеризуется функционирование таких интеграционных объединений как АСЕАН и МЕРКОСУР. В частности, средние показатели доли внутриинтеграционного и внеинтеграционного экспорта и импорта для АСЕАН составляет 0,24:0,76. Для МЕРКОСУР аналогичные показатели находятся еще на более

низком уровне: 0,15:0,85 и 0,18:0,82. Страны-члены АСЕАН при подписании соглашения о создании зоны свободной торговли высказали намерение о дальнейшем углублении интеграции и создании объединения, подобного Европейскому Союзу. Значительное снижение ставок таможенного тарифа до 5% на промышленные товары привело к почти двукратному увеличению объемов торговли между странами данного объединения. Либерализация внешней торговли происходила по всем товарным группам, кроме продукции сельского хозяйства, а также продукции отдельных подотраслей машиностроения, в частности, автомобилестроения. Средние ставки на экспорт продукции внутри стран-членов объединения составляют 0-5%. По отношению к третьим странам, члены АСЕАН проводят самостоятельную внешнеторговую политику умеренного протекционизма.

Интеграционное объединение стран Латинской Америки – МЕРКОСУР – функционирует как таможенный союз, где действуют единые ставки таможенных пошлин по отношению к импорту товаров из третьих стран, и используются согласованные инструменты нетарифного регулирования [1]. Однако, несмотря на более глубокую степень интеграции, как экспорт, так и импорт стран-членов данного объединения имеет внеинтеграционную направленность. Это объясняется, прежде всего, недостаточно высоким уровнем социально-экономического развития стран-членов группировки, их специализацией на производстве продукции сельского хозяйства, ее экспорте, а также экспорте промышленной продукции с низкой степенью обработки, и соответственно, необходимостью поиска рынков сбыта отечественной продукции в странах с более высоким уровнем развития, приоритетом реализации кооперационных проектов с высокоразвитыми странами, а также удовлетворением потребностей в высокотехнологичных товарах за счет внеинтеграционных поставок.

В целом, анализ показателей товарной структуры внутрирегионального экспорта данных интеграционных объединений свидетельствует также о том, торговля в рамках блоков ведется в основном продукцией тех отраслей, которые определяют специализацию ведущих стран-членов. Так, по итогам 2009 г. во внутрирегиональном экспорте стран ЕС доминировало оборудование и транспортные средства (35%), продукция химической промышленности (17%), сельскохозяйственная продукция в силу значительной протекционистской политики данного сектора (12,5%) [4], что подтверждают данные, приведенные в таблице 2. Страны НАФТА вели взаимную внешнюю торговлю наукоемким оборудованием и иной продукцией машиностроения (42%), сырьем и топливом, поставки которого осуществлялись в основном из Мексики в США (17%), и в равной степени продукцией химической промышленности и сельского хозяйства (по 9%). Протекционистская политика в сфере автомобилестроения, а также активная государственная политика привлечения инвестиций и создание благоприятных условий для развития наукоемких отраслей в странах Азиатско-Тихоокеанского региона привели к тому, что удельный вес продукции машиностроения во внутриинтеграционной торговле АСЕАН составил в 2009 г. 39%; специализация отдельных стран на выращивании сельскохозяйственных культур обусловили вторую позицию данной товарной группы во внутриинтеграционной торговле; на третьем месте – экспорт сырья и топлива, а также отдельных видов продукции химической промышленности (в основном химические удобрения). Аналогичная ситуация наблюдается и в странах Латиноамериканского объединения МЕРКОСУР, где ключевые позиции занимает продукция машиностроения (в частности, сельскохозяйственное) – 41%, сырье и топливо – 25%, а также продукция сельского хозяйства и химической промышленности – по 8% [4].

**Таблица 2. Товарная структура внутриинтеграционной торговли отдельных региональных объединений в 2009 г., %**

	ЕС	НАФТА	МЕРКОСУР	АСЕАН
Продукция сельского хозяйства	12,57	9,16	18,15	8,04
Сырье и топливо	8,63	17,35	13,33	25,16
Продукция черной металлургии	3,04	1,76	2,94	2,28
Продукция химической промышленности	16,68	8,76	13,52	8,60
Полуфабрикаты	8,85	6,88	6,76	5,28
Оборудование и транспортные средства	35,33	41,87	38,64	40,64
Текстильная продукция	1,42	0,99	1,67	1,18
Одежда	2,46	0,91	0,45	0,41
Другие товары	9,47	8,38	3,67	5,53

С другой стороны, уровень социально-экономического развития большинства стран-членов интеграционных блоков приводит к формированию специализации данного блока в целом в системе мирового хозяйства. Так, во внеинтеграционном экспорте Европейского Союза более 55% приходится на продукцию отраслей машиностроения, около 19% - продукцию химической промышленности, что демонстрируют данные, приведенные в таблице 3. Удельный вес машиностроения в структуре внеинтеграционного экспорта стран НАФТА по сравнению с Европейским Союзом меньше на 15% и составляет 40%. Небольшой разрыв в показателях структуры наблюдается по таким товарным группам как продукция химической промышленности (16%), сельского хозяйства (13%), а также сырье и топливо (10%). Обращает на себя внимание кардинально противоположная структура внеинтеграционного экспорта МЕРКОСУР по сравнению с другими интеграционными объединениями, а также по отношению к внутриинтеграционному экспорту: наибольший удельный вес приходится на продукцию сельского хозяйства (47%), сырья и топлива (20%), на оборудование и транспортные средства приходится всего 12%. Структура внеинтеграционного экспорта стран АСЕАН характеризуется аналогичными показателями со странами НАФТА по экспорту оборудования (40%), однако второе и третье места во внеинтеграционной экспорте занимают сырье и топливо (16%) и продукция сельского хозяйства (13%) соответственно [4].

**Таблица 3. Товарная структура внеинтеграционной торговли отдельных региональных объединений в 2009 г., %**

	ЕС	НАФТА	МЕРКОСУР	АСЕАН
Продукция сельского хозяйства	8,35	12,99	46,94	13,22
Сырье и топливо	11,27	10,10	19,59	15,87
Продукция черной металлургии	4,05	0,89	4,41	0,77
Продукция химической промышленности	19,10	15,63	6,28	7,02
Полуфабрикаты	9,60	4,68	4,93	4,95
Оборудование и транспортные средства	54,68	39,39	11,80	39,82
Текстильная продукция	1,58	0,67	0,38	1,27
Одежда	1,82	0,28	0,11	4,41
Другие товары	11,17	9,79	2,03	8,15

Таким образом, современные интеграционные процессы, протекающие в мировом хозяйстве, приводят к значительным изменениям в тенденциях развития международной торговли. Усиление и углубление региональной интеграции способствует, с одной стороны, динамизации товарных потоков между интегрирующимися странами, с другой стороны, - усиливает конкуренцию на мировых товарных рынках между ведущими региональными интеграционными объединениями. В то же время следует отметить, что удельный вес ведущих региональных блоков – Европейского Союза и НАФТА – в общем объеме мировой торговли постепенно снижается на фоне увеличения их абсолютных показателей (за исключением кризисного 2009 г.), что объясняется существенными сдвигами в региональной структуре мировой торговли, а в частности, возрастающей ролью Китая, который по итогам 2009 г. стал мировым торговым лидером. Тенденции внутриинтеграционной и внеинтеграционной торговли на современном этапе напрямую связаны с уровнем социально-экономического развития стран-членов интеграционных объединений: блоки, членами которых являются высокоразвитые государства, более активно ведут взаимную внешнеторговую деятельность. Аналогичная тенденция характерна и для товарной структуры экспорта крупнейших интеграционных объединений: на свои внутренние рынки региональные объединения, членами которых являются развивающиеся страны, поставляют продукцию с недостаточно высоким уровнем конкурентоспособности на мировых рынках, что возможно в силу проведения политики коллективного либо селективного протекционизма. Товарная же структура поставок на мировой рынок зависит от уровня развития технологий производства, обеспеченности капитальными и интеллектуальными ресурсами стран-членов интеграционного блока.

#### **Список использованной литературы:**

1. Дьяконов О.И. США - Центральная Америка: плюсы и минусы ЗСТ/ О.И. Дьяконов //Латинская Америка. - 2008. - № 7. - С. 25-31
2. Олєфір В. Кон'юнктура зовнішніх ринків у 2010 році / В. Олєфір // Економіст. - 2010. - № 5. - С. 18-20.
3. Проблеми інтеграції України у світовий економічний простір: [монографія] / під наук. ред. К. В. Балабанова. – Донецьк: Вебер (Донецька філія), 2007. – 234 с.
4. International Trade Statistics 2010: [Электронный ресурс]. – Режим доступа к отчету: <http://www.wto.org/statistics>