

## ТАМОЖЕННЫЕ ПЛАТЕЖИ И БЛАГОСОСТОЯНИЕ НАСЕЛЕНИЯ

*Мирча Гутюм*  
*Научный сотрудник,*  
*Национальный Институт Экономических Исследований,*  
*Республика Молдова*  
*E-mail: gutium.mircea@rambler.ru*

**Summary:** *Customs duties are the main income for many third world countries, but they are secondary or insignificant for countries with advanced economies. In this article, the author will examine the relationship between the quota of customs duties in the national budget and their negative impact on the economy, as well as the dependence of the budget on the bottom type of income to replenish the budget and the level of welfare of this state.*

**Keywords:** *revenue, customs duties, logistics, protectionism.*

### **Введение**

Рассматривая историю продвижения торговой политики различных стран, необходимо отметить, что этот процесс всегда протекал между двумя крайностями – от фритредерства до протекционизма. Институт таможенной пошлины уходит своими корнями далеко вглубь истории человечества. Например, в Средние века пошлинами назывались сборы, которые взимали города, государства и феодалы за пользование дорогами и мостами, охрану порядка, за ведение судебных процессов и выполнение других функций. Наиболее распространёнными были пошлины за въезд и передвижение по территории (городу, княжеству), а также сборы с торговцев.

Появление государственных пошлин, было связано с появлением суверенных государств и границ. С появлением пошлин, они стали выполнять важную функцию пополнения государственной казны и регулятора экономики.

Фритредерство (англ. Free trade – свободная торговля) – течение в экономической политике промышленной буржуазии (возникло в Англии, где достигло особого влияния в 1-й половине XIX в.), считавшее, что основой экономической политики является свобода торговли и невмешательство государства в хозяйственную жизнь. Основная цель фритредерства состояла в отмене таможенных пошлин и вывозных премий, в установлении свободного ввоза и вывоза товаров.

### **Теоретические аспекты теорий международной торговли**

Таможенные пошлины как инструмент государственного управления, всегда были сферой интересов экономистов и государственных деятелей. А. Смит в своих научных работах, описывающих теорию международной торговли отмечал, что в торговле между странами выгоднее продавать те товары, производство которых в данной стране осуществляется с более низкими затратами, чем в другой стране, а не накапливать золото, потому что, даже с таможенными сборами они сохранят свою конкурентоспособность [1].

Этот теоретический подход развил и Д. Рикардо. Он считал, что обмен товарами между странами должен осуществляться следующим образом: необходимо вывозить товары, которые менее трудозатратны, и ввозить товары, которые произведены с относительно низкой производительностью труда и энергозатратностью. Теория сравнительных преимуществ Д. Рикардо получила свое логическое и осмысленное продолжение в 20-м веке, а именно, в теории избыточных производственных факторов, из которой следует, что экономически целесообразно экспортировать товары, в производстве которых в основном используются избыточные факторы. Например, если страна богата трудовыми ресурсами, то она должна экспортировать трудоёмкую продукцию и импортировать капиталоемкую [2].

Теория внешней торговли М. Портера исходит из положения, что в международной торговле участвуют не страны и государственные институты, а частные фирмы, имеющие определенные конкурентные преимущества, которые они стремятся удерживать и развивать при поддержке государства в процессе производства и сбыта, прежде всего, высокотехнологичной продукции не имеющая аналогов на внешнем рынке. Поскольку М. Портер пишет, что на международном рынке конкурируют фирмы, а не страны, необходимо понять, как фирмы создают и удерживают конкурентное преимущество, чтобы уяснить роль страны в этом процессе [3].

подавляющее большинство теорий внешней торговли были актуальны для своего времени. Они также могут применяться в современном мире, с учетом конкретных экономических ситуаций. Однако главным фактором, определяющим эффективность внешней торговли, является доля экспорта высокотехнологичной продукции, не встречающей аналогов на международном рынке. НТП является ведущей силой социально-экономического развития и пополнения бюджета страны. Создание и использование новой техники и технологий обеспечивают экономическое преимущество той или иной стороне торгового процесса [4]. Разработка новых машин, техники производства, технологических процессов, освоение их производства и усовершенствования их экс-

плуатации требуют больших затрат и человеко-часов высококвалифицированного труда. Увеличение доли такой продукции в общем объеме производства повышают конкурентную мощь единицы производимой продукции, она концентрирует в себе все большее и большее количество высококвалифицированного труда, которой нет у страны импортёра, что дает огромное преимущества экспортеру.

#### **Таможенные пошлины и правовое поле**

Таможенное правовое регулирование, а также таможенный тариф, являются главными инструментами, позволяющими извлечь максимальные экономические и финансовые выгоды от расширения и углубления внешнеэкономических связей. Они определенным образом воздействуют на товар, перемещаемый через таможенную границу, адаптируя его к тем условиям, на которых он может быть потреблен внутри страны. Поскольку этот обмен осуществляется между отдельными странами, то он регулируется правовым полем государства. В зависимости от формы собственности, на средства производства, общественной или частной, используются различные формы и методы таможенного регулирования. Обмен товарами на таможенной границе, с одной стороны осуществляется между отдельными производителями и потребителями, а с другой, между отдельными странами, поскольку, государство регулирует этот обмен, исходя из интересов общества, и интересов своих собственных экономических агентов [5].

Интересы отдельных участников внешнеэкономической деятельности могут не совпадать с интересами общества в целом, и задача государства состоит в том, чтобы эти интересы нашли свой компромисс. В основе обмена товарами и услугами на таможенной границе лежит цена товара. Поэтому закономерности и функции цены должны учитываться при построении таможенного тарифа. С одной стороны, это цена, по которой товар приобретает у зарубежного продавца, а с другой – цена, по которой этот товар может быть продан на внутреннем рынке. При экспорте товара в основе обмена на таможенной границе лежит, с одной стороны, цена производителя, а с другой, цена, по которой реализуется товар на иностранном рынке. После его реализации, его дальнейшая судьба не имеет большого значения для продавца. В общем виде формула определения суммарного значения таможенной пошлины выглядит следующим образом [6]:

$$ТП = Ц_{\phi} \times K_{\epsilon} \times П_c, \quad (1)$$

где:  $ТП$  – сумма таможенной пошлины;

$Ц_{\phi}$  – фактурная цена для расчёта таможенной пошлины (в валюте фактуры);

$K_{\epsilon}$  – валютный курс;

$П_c$  – ставка таможенной пошлины.

#### **Российская Федерация**

В целях анализа состояния внешней торговли Российской Федерации, контроля за поступлением в федеральный бюджет таможенных платежей, валютного контроля, анализа состояния, динамики и тенденций развития внешней торговли Российской Федерации, ее торгового и платежного балансов и экономики в целом таможенные органы ведут сбор и обработку сведений о перемещении товаров через таможенную границу и предоставляют данные таможенной статистики Российской Федерации, Президенту, Федеральному Собранию (в Государственную Думу и Совет Федерации), Правительству и иным органам, которые определяются законодательством Российской Федерации.

Федеральный орган исполнительной власти, уполномоченный в области таможенного дела, предоставляет данные таможенной статистики, международным организациям, в соответствии с международными договорами и законодательством Российской Федерации. Федеральный орган исполнительной власти, уполномоченный в области таможенного дела, публикует данные таможенной статистики внешней торговли Российской Федерации в порядке и сроки, которые определяются Правительством Российской Федерации.

#### **Норвегия**

В Норвегии разрешен ввоз предметов личного обихода и дорожного инвентаря, имевшихся у импортера на момент выезда из Норвегии. В дополнение к товарам, входящим в беспошлинную квоту, возрастной ценз для подобного таможенного оформления является таким же, как и при ввозе беспошлинной квоты. Существует ограничения по спиртным напиткам, сигаретам, курительного табака и гильз.

Товары, запрещенные к ввозу без специального разрешения это наркотики, лекарства и ядовитые вещества (разрешен ввоз лекарственных средств в небольшом количестве для личного пользования), алкогольные напитки крепостью свыше 60 процентов, оружие и боеприпасы, пиротехника, картофель, млекопитающие и экзотические животные, птицы, растения/фрагменты растений для выращивания.

Ввоз сельскохозяйственных продуктов регулируется специальными правилами во избежание распространения заболеваний растений и животных. Собаки, кошки и хорьки, ввозимые из стран ЕС (за исключением Швеции), должны иметь паспорта, идентификационные метки, действительные справки о прививках от бешенства и анализах крови (не распространяется на хорьков). За неделю до пересечения границы и через неделю после, собакам и кошкам необходимо ввести одобренные вакцины.

На мелких грызунов, птиц клеточного содержания и кроликов должно иметься действительное разрешение на ввоз, выданное Службой надзора за пищевыми продуктами. Указанное правило не распространяется на мелких грызунов, владельцами которых являются лица, пересекающие границу между Норвегией и Швецией. Разрешен ввоз норвежских и иностранных купюр и монет на общую сумму до 25000 норвежских крон.

### Республика Молдова

Для определения размера таможенных пошлин необходимо обеспечить оптимальное соотношение между элементами следующего уравнения [7, стр. 72]:

$$G_{rpn} = \frac{P_{c.imp} + T_v}{P_{c.int(aut)}} \times 100, \quad (2)$$

где:  $G_{rpn}$  – степень безопасности;

$P_{c.imp}$  – конечная цена импорта;

$P_{c.int(aut)}$  – цена отечественных товаров;

$T_v$  – таможенная пошлина (в денежном выражении).

Если степень безопасности больше единицы, то пошлина на импорт играет протекционистскую роль. Чем выше единицы данный показатель, тем выше таможенная пошлина. В противоположном случае, когда степень безопасности ниже 1, импортные пошлины имеют неэффективный уровень, при этом импортируемый товар более конкурентоспособен по цене, чем местный товар. Такая ситуация может возникнуть в результате роста внутренних цен, снижения внешних цен или изменения курса национальной валюты [7, стр. 72].

Экономика Республики Молдовы имеет четкую зависимость от доходов, собираемых с таможенных пошлин и акцизов. Данные доходы позволяют наполнить национальный бюджет, но в то же время, сильно ослабляет конкурентоспособность товаров от местных производителей в битве за молдавского потребителя. Снижение спроса на национальные товары негативно сказывается на малом и среднем бизнесе, нацеленном на местный рынок, и не имеющий выход на внешние рынки, с большей покупательской способностью.

В связи с этим, правительство всячески ищет законные пути для поддержки местных коммерческих и производственных компаний. Помимо всяческих субсидий и льгот, для местных юридических лиц, в целях протекционизма, вводятся ограничения и дополнительные сборы и акцизы на товары, что представляют угрозу для национального бизнеса.

### Таможенные доходы и благосостояние

Европа суммарно собрала в 2018 - 25.396 миллиарда евро таможенных пошлин, то есть 13% от поступлений в европейский бюджет (Рис. 1).

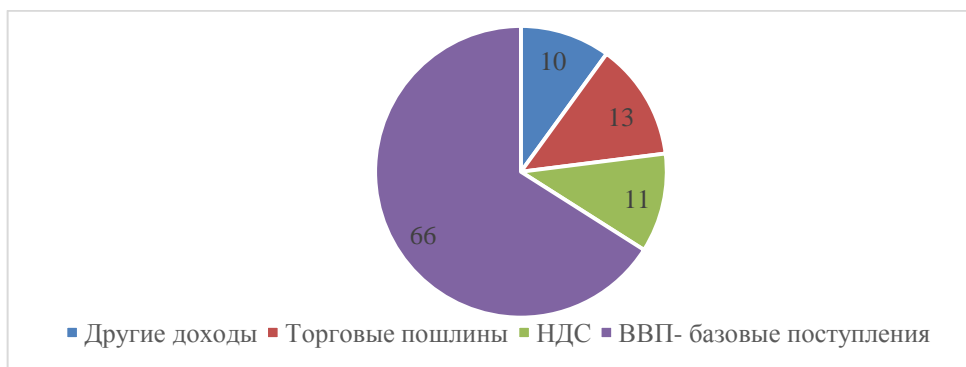


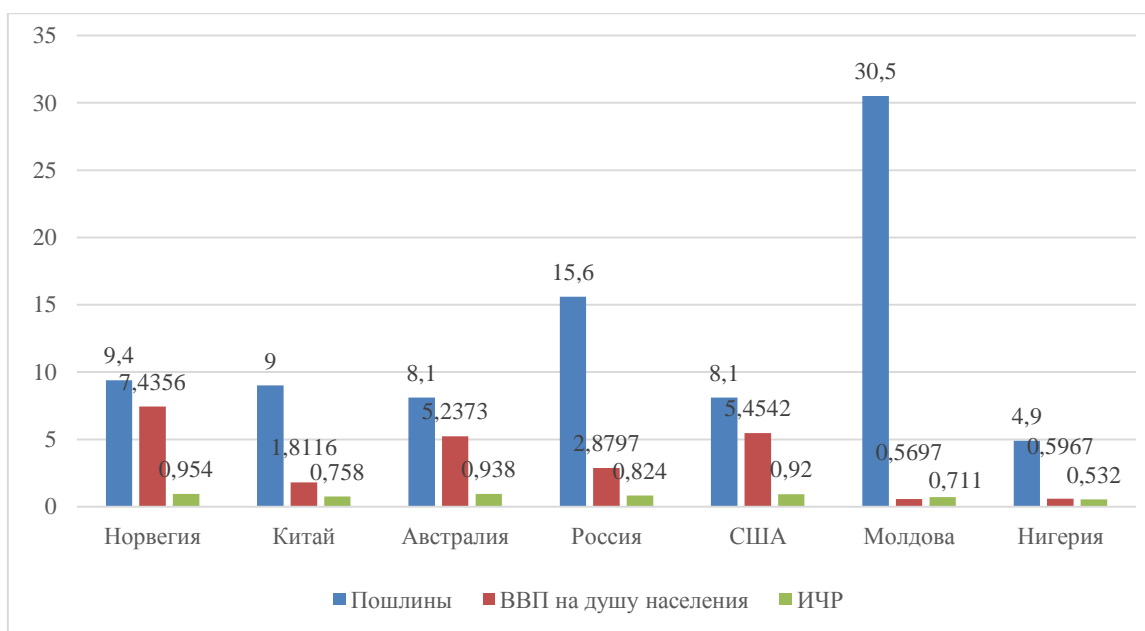
Рис. 1. Структура поступлений в бюджет Евросоюза в 2018 году

Источник: составлено автором по данным статистики Европейского Союза [8]

Несмотря на свободное передвижение товаров внутри Европейского союза, таможенные пошлины все еще являются важным компонентом, для пополнения государственной казны. Торговые пошлины от импорта продукции из стран, не входящих в Европейский союз, составляют 13%. Доля таможенных сборов в Европе не является основной и бюджетобразующей.

Из данных представленных на Рис. 2 можно заметить, что высокоразвитые страны, с высоким уровнем Индекс Человеческого Развития (ИЧР) и Валовой Внутренний Продукт (ВВП) на душу населения, имеют долю таможенных пошлин в бюджете в размере около 10%. Страны с долей доходов выше или ниже, имеют более низкие показатели благосостояния.

К примеру, в Республике Молдова более половина поступлений в бюджет — это таможенные сборы, поэтому уровень благосостояния молдавского народа относительно низок. В придачу, в нынешних условиях распространения пандемии коронавируса, каждый день карантина в странах торговых партнёров, наносит ощутимый ущерб бюджету населения и страны, что позволяет автору сделать прогнозы об уменьшение поступлений в госбюджет и снижении уровня благосостояния народа в 2020 году.



**Рис. 2. Связь между долями таможенных пошлин и показателями благосостояния, 2019 год**  
 Источник: составлено автором по данным статистических бюро исследуемых стран [9], [10], [11], [12], [13], [14], [15].

### Выводы

В результате проведенных исследований, была определена взаимосвязь между долей таможенных пошлин в структуре государственного бюджета, и такими показателями благосостояния, как ВВП на душу населения и ИЧР (Индекс Человеческого Развития). А также, автор пришел к выводу, что в развитых странах, с очень высоким показателем ИЧР, доля таможенных пошлин в Государственный бюджет не является основной. Но также, очень низкая доля данных доходов в бюджете, может говорить о крайней уязвимости экономики страны, так как у нее не развита внешняя торговля.

В нынешних условиях, необходимо проводить политику по развитию других бюджетобразующих отраслей, а также устанавливать пошлины и акцизы на таком уровне, который не допустит бы повышение конкурентоспособности иностранных товаров на внутреннем рынке Молдовы.

### Литература

1. Смит А. Исследование о природе и причинах богатства народов.: Аст, 2019, - 1072 с.
2. Рикардо Д. Начала политической экономии и налогового обложения: Эксмо, 2016. -1040 с.
3. Портер М. Международная конкуренция. Москва: Международные отношения, 1993. - 896 с.
4. Бутузова А.С. Таможенные Пошлины в механизме формирования доходов федерального бюджета российской федерации. // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2018, № 4, стр. 179-183.
5. Федоренко К.П. Роль и место вывозных таможенных пошлин на нефть сырую и нефтепродукты в доходах федерального бюджета России. // Всероссийский внешнеэкономический вестник. 2016, № 12, 71-89 с.
6. Пиляева В.В. История таможенного дела и таможенной политики России. 2017, 841 с.
7. Hada T., Bărbuță R. Fiscalitatea și nontabilitatea firmei. Alba Iulia, 2003, - 273 p.
8. URL: <https://ec.europa.eu/eurostat/home?>
9. URL: <https://budget.gov.au/2019-20/content/download/overview.pdf>
10. URL: <https://www.ssb.no/en>
11. URL: <http://www.statistica.md>
12. URL: <https://www.statista.com/topics/753/china/>
13. URL: <https://www.statista.com/topics/760/united-states/>
14. URL: <https://www.nigerianstat.gov.ng/>
15. URL: <https://www.gks.ru/>